

# COMMENT préparer mon pitch...

## 1 PITCH préparé = 1 pitch RÉUSSI

### $\frac{1}{4}$ = Me présenter

- Qui suis-je ?
- Quelle est ma passion ?
- Quelle est ma valeur ajoutée ?
- Pourquoi je suis venu ce matin ?  
Quel est mon objectif pour ce pitch ?

### $2 \times \frac{1}{4}$ = Présenter ma structure

- Que propose ma structure (activités, offres) ?  
Comment s'est-elle créée ?
- Quelles sont les succès de la semaine  
ou du mois ?
- Quel est le chiffre clé de la semaine ou du mois ?
- Cible ? Mode de distribution ? Présence  
territoriale? Innovation ou nouveauté ?

### $\frac{1}{4}$ = Conclure

- Quel est l'objectif que je souhaite  
atteindre ce matin ?
- Que peut m'apporter le réseau ?
- Quel est la dernière chose que je  
veux dire ?